

# 房客会招聘简章

## 一、公司介绍

房客会成立于 2011 年，是一家专注于房产投资、二手房交易的新锐“移动互联网+房地产”O2O 企业，旗下拥有以深圳房客会微信公众号、小程序等自媒体平台，属深圳首家利用微信公众平台、社群营销运营的互联网高端房产交易平台。

我们的团队已迅速发展成为一群来自互联网和地产界的精英人士组成的极具互联网思维的精英式创业团队，以重新定义房地产经纪为历史使命，坚持专业、极致的互联网化路线，致力于解决“买二手房怕遇到黑中介”这个国民性痛点。

我们秉承着**专业、正直、本分、利他、感恩、激情**的价值观为买家提供**极致的服务**以巩固多年来树立的**口碑**，立志做客户的**终生房产投资顾问**，以**房会友**才是我们的终极理想。

目前，我们在深圳拥有强大的铁杆粉丝群体、5 万以上的忠实粉丝用户，口碑基础雄厚，拥有业界最先进的线上**运营理念**和最强的**线下团队**。我们势必成为深圳、乃至全国的二手房交易巨头，彻底改变行业乱象，让房地产经纪人成为**受人尊重**的职业！

只要你，**脚踏实地、富有激情、正直、本分、有追求**，以下岗位，期待你的加入！

## 二、招聘岗位

岗位	招聘人数	薪资范围	
		培训期	转正后
客户经理	20 人	3000 元	转正后综合月薪 2W-3W 元
豪宅投资经理	15 人	3000 元	转正后综合月薪 3W-4W 元
高端房产分析师	15 人	3000 元	转正后综合月薪 3W-4W 元

## 1、客户经理

岗位职责：

- 1、专注提升个人业务能力，根据公司分配客户的实际需求为其提供专业化的咨询与服务，精准匹配客户需求，提供有价值的置业建议；
- 2、维护公司的品牌形象，传递良好的形象与价值，追求极致的客户满意度；
- 3、进行市场分析及楼盘调研，维护楼盘数据，配合线上工作；
- 4、深度维护公司老客户资源，拓展新客户，做好线上资源的运营，积极宣传公司口碑和服务理念；
- 5、拒绝一锤子买卖交易心态，做好售前售后服务跟踪。

任职要求：

- 1、全日制本科及以上学历，专业不限，有一颗踏实进取、勤奋学习的心；
- 2、富有激情，人品正直，诚实守信，有团队合作精神，做事讲究效率；
- 3、对销售工作感兴趣，尤其是房地产领域，抗压能力强，能及时调整心态，愿意挑战自我、挑战高薪，善于适应以结果为导向的工作方式；
- 4、有良好的公关协调能力、客户服务意识，严于律己，对他人、工作、客户负责。

工作地点：深圳

## 2、豪宅投资经理

岗位职责：

- 1、学习业务相关知识，掌握豪宅交易流程；
- 2、协助客户梳理购房需求，精准匹配客户需求，提供专业系统的需求解决方案；
- 3、为客户提供豪宅市场分析报告、价值对比分析报告等；
- 4、进行交易全流程的磋商与谈判，为客户提供安全、高效、愉悦的服务体验。

任职要求：

- 1、全日制本科及以上学历，专业不限，有一颗踏实进取、勤奋学习的心；
- 2、沟通能力强，有良好的抗压能力，有团队合作精神，做事讲究效率，结果导向；
- 3、愿意挑战自我，渴望高收入、渴望在大城市有自己的立足之地；
- 4、有良好的公关协调能力、客户服务意识，对他人、工作、客户负责。

工作地点：深圳

### 3、高端房产分析师

岗位职责：

- 1、利用专业房产投资知识服务好每一个潜在与实时客户，给客户提供最优、有针对性的置业方案，帮助客户实现资产的有效增值；
- 2、准确理解客户需求，为客户提供涉及房产买卖的专业知识、贷款政策、交易流程等一站式解决方案与尊享服务；
- 3、通过对房源的分析产出有价值的高端房源对比分析报告，能及时对出台的新政策做实时分析，为客户提供精准置业方案；
- 4、进行交易全流程的磋商与谈判，为客户提供安全、高效、愉悦的服务体验。

任职要求：

- 1、全日制本科及以上学历，专业不限，有一定房地产基础性知识储备；
- 2、文字功底好，有钻研精神、客户服务意识，善交流，有较强的沟通能力和团队合作精神，处事客观中立，不功利；
- 3、了解房产领域的一些专业知识、投资理论、各类政策利弊影响，对房地产各类数据敏感度高；
- 4、有良好的公关协调能力、客户服务意识，对他人、工作、客户负责。

工作地点：深圳

### 三、联系方式

- ◆ 联系电话：0755-86708158（叶女士）
- ◆ 简历投递方式
- ①招聘官方微信号：HomeclubHR（直接沟通 HR）
- ②招聘邮箱：homeclubzp@163.com
- ③网申地址：<https://jinshuju.net/f/yQG5mJ>
- ◆ 公司地址：深圳南山区深圳湾总部基地



扫码一键添加 HR 微信



扫码一键投递简历